

Total No. of Questions : 6]

SEAT No. :

PA-2925

[Total No. of Pages : 4]

[5956]-411

M.Com. (Part - II) (Semester - IV)

417 : RECENT ADVANCES IN MARKETING

Advanced Marketing - VII

(2019 Pattern) (CBCS)

Time : 3 Hours]

[Max. Marks : 60]

Instructions to the candidates:

- 1) *Question No. 1 and question No. 6 are compulsory.*
 - 2) *Solve any three questions from question No. 2 to 5.*
 - 3) *Figures to the right side indicate full marks.*

Q1) Fill in the blanks by selecting suitable choice : (any 6)

[6]

P.T.O.

- v) _____ is not a type of marketing concept.
- a) The production concept b) The selling concept
- c) The Social Marketing d) The supplier concept
- vi) _____ strategy has the goal of increasing sales.
- a) Marketing b) Purchasing
- c) Promoting d) Advertising
- vii) The _____ approach focus on competitive advantage, customer needs and expectation, creativity and flexibility.
- a) Competitive b) Institutional
- c) Organisational d) Strategic
- viii) _____ is a sustainable business approach adopted to create business, better interests and a better world.
- a) Sustainable marketing b) Marketing Mix
- c) Sustainable development d) Sustainable procedure

Q2) What do you mean by sustainable marketing? Explain in detail problems and prospects of sustainable marketing? [14]

Q3) What do you mean by marketing strategy? Explain the various types of marketing. [14]

Q4) What are the marketing strategies for enhancing customer involvement and engagement. [14]

Q5) Define the term digital marketing? Explain the problems and prospects of digital marketing? [14]

Q6) Write short notes : (Any 2) [12]

- a) Importance of sustainable development.
- b) Types of marketing strategy.
- c) Problems of Digital marketing.
- d) Factors necessary for appropriate service standard.



Total No. of Questions : 6]

PA-2925

[5956]-411

M.Com. (Part - II) (Semester - IV)

417 : RECENT ADVANCES IN MARKETING
Advanced Marketing - VII
(2019 Pattern) (CBCS)
(मराठी रूपांतर)

वेळ : 3 तास]

एकूण गुण : 60

- सूचना : 1) प्रश्न क्रं. 1 व प्रश्न क्र. 6 सोडविणे अनिवार्य आहे.
2) प्रश्न क्रं. 2 ते प्रश्न क्र. 5 या प्रश्नांपैकी कोणतेही 3 प्रश्न सोडवा
3) उजविकडील अंक प्रश्नांचे एकुण गुण दर्शवितात.
4) संदर्भासाठी मळ इंग्रजी प्रश्नपत्रिकेचा वापर करावा.

प्रश्न 1) खालील पर्यायापैकी एक पर्याय निवडा (कोणतेही 6)

[6]

प्रश्न 2) शाश्वत विपणन म्हणजे काय? शाश्वत विपणनाच्या समस्या आणि संधी सविस्तर स्पष्ट करा? [14]

प्रश्न 3) विपणन धोरण/व्युहरचना म्हणजे काय? विपणन धोरणाचे/व्युहरचनेचे विविध प्रकार स्पष्ट करा? [14]

प्रश्न 4) सेवा वितरणामध्ये ग्राहकांचा सहभाग आणि प्रतिबद्धता वाढविण्यासाठी कोणत्या विपणन व्युहरचना आसल्या जातात? [14]

प्रश्न 5) डिजीटल विपणनाची व्याख्या देऊन, डिजीटल विपणनाच्या समस्या आणि प्रगती/संभाव्यता स्पष्ट करा? [14]

प्रश्न 6) टिपा लिहा (कोणत्याही 2) [12]

- अ) शाश्वत विकासाचे महत्त्व
 - ब) विपणन धोरणाचे प्रकार
 - क) डिजीटल विपणनाच्या समस्या
 - ड) योग्य सेवा मानकांसाठी आवश्यक घटक

